



consultores *de* formación

Conocimiento - Talento - Ideas - Creatividad
Innovación - Diferenciación - Ímpetu - Fuerza



Coach
sistémico



consultores *de* formación

Colaboramos con:
umbele

Apelles Mestres, 6
08193 Bellaterra
676 100 061
Fax. 93 580 56 98
ivo.guell@alumni.esade.edu
Skype: ivo.guell



Formación
in Company



- Somos un equipo dedicado al coach empresarial, combinando la formación motivacional, con el impulso al talento y a la innovación.
- Buscadores de recursos dentro de la empresa a través de la consultoría estratégica resolutive con una finalidad primordial, el camino a la excelencia.
- Formación, Consultoría, Coaching, Worksesion, Brainstorming, Indoors, Outdoors, Procesos de "crea-creatividad", Eventos motivacionales, Mystery Customer, Mystery Caller.

Tenemos como objetivo tu objetivo
Hacemos lo que tu deseas con la mayor eficiencia consultiva y formativa



Nos ajustamos a vuestras necesidades en todo



- **Horarios:**
Decidnos que timing Class deseáis y nos adaptaremos



- **Contenidos:**
Nosotros podemos proporcionaros un temario inicial y ajustarlo tras un briefing con vosotros



- **Lugar de impartición:**
¿En vuestras instalaciones o en otro escenario distinto?
Sólo debéis decírnoslo



- **Número de Alumnos:**
Según el número que seáis realizaremos la dinámica de distinta manera. Vosotros decidís cuantos.

*Cursos - Worksesions - Brainstorming - Indoors - Outdoors
 Master Class - Ponencias - Networking empresarial*

Nuestra propuesta formativa

The training proposal is presented in several orange circles:

- Circle 1:** Gestión del Estrés, Inteligencia Emocional, Creatividad en la empresa, Comunicación eficaz con PNL, Conflictología: Gestión del Conflicto, Asertividad y Empatía ante el Cliente.
- Circle 2:** Técnicas efectivas para hablar en público, Comunicación eficiente, Teatro para directivos, Presentaciones Eficientes, Las 5's Japonesas, Gestión del Talento.
- Circle 3:** Atención al público, Fidelización de Clientes, Ventas eficientes con PNL, Venta y atención telefónica, Herramientas de Negociación, Ventas en el Retail, Ventas Consultivas, Marketing 2.0.
- Circle 4:** Gestión del Tiempo, Dirección y Liderazgo, Dirección de reuniones, Habilidades de Coaching, Solución de problemas, Coaching emocional, Marketing Personal, Trabajo en equipo.

Accompanying images include a 3D figure climbing a ladder and a splash of water with goldfish.

**Hacemos la formación a medida para ti,
 y gestionamos gratis la bonificación**

Todas las empresas disponen desde el 1 de Enero al 31 de Diciembre de cada año de un Crédito Anual de Formación para sus trabajadores. A través de este Crédito las empresas pueden formar a sus trabajadores sin ningún coste. Para facilitarles los trámites a nuestros clientes, les gestionamos el Crédito sin ningún coste adicional a todas las empresas que realicen la formación con nosotros a través de la Fundación Tripartita para que puedan bonificar el 100% de las formaciones.